

「売れる未来」が見える！

商品開発セミナー

～ 第3回 地方での起業期における マーケティング ～

2/2 (月) 会場:ぬくもりセンター
18:30～20:00

「地元の素材を使ったこだわりの商品、もっと多くの人に届けたい！」
「他にはない、選ばれる看板商品をつくりたい！」
そんな熱い想いを持つ、あなたのための90分です。

当セミナーに参加要件はございません。
別に開催される「安平町創業塾」への参加有無
も関係しません。ぜひ興味のある方はご参加を！

【主な参加対象】

- ・創業予定の方
- ・創業から5年未満の方
- ・商品開発を行っている方
- ・興味がある方 など

【参加費】 無料

【主催】  安平町
ABIRA

起業期の方は必見！

第1回12/1
【終了】
地域の価値を、
売れる商品に！

第2回12/22
【終了】
素材の価値を活かす、
加工商品開発のポイント

第3回2/2
「創業塾」連携
セミナーテーマ
地方での起業期に
おけるマーケティング

第5回3月
セミナー予定テーマ
地域から価値発信し、
経済をつくる

【商品開発セミナーの構成】

「希望者オプション」…「片桐氏との"オンライン個別ミーティング"」

第1回目セミナーを"売れる商品に共通するポイント"を中心に「一般公開型・全体セミナー」として開催し、
第2回目以降は「加工商品」や「創業期」など、テーマを絞りながら全5回のセミナーを開催します。(第4回は参加対象を限定・非公募)
また1～3月にかけて毎月1回を目処に、片桐氏による個別アドバイスの機会(オンライン方式・町内参加者優先)を受け付けます。

講師 地方部でのマーケティングを実践・熟知するプロフェッショナル！



株式会社Akariko 代表取締役

片桐 優 氏

<過去のキャリア>

- ・cookpad株式会社 / 広報事業部長
- ・公益財団法人するが企画観光局 / CMO
- ・株式会社くふうカンパニー執行役

ローカルビジネスの
具体的な知見や事例をもとに、
明日から使える実践的な学び
の場となります。

Yu Katagiri

セミナーのお申し込みはこちら【〆切 1/29まで】

Web申込フォーム
(24時間受付)

方法① Web申込フォームから (右の二次元コードを読み取る)

方法② 電話による申込・問合せ 安平町商工観光課 0145-29-7083 (平日8:30～17:15)

