

「売れる未来」が見える！

商品開発セミナー

～ 第1回 地域の価値を、売れる商品に ～

12/1 (月) 会場:ぬくもりセンター
18:30～20:00

【参加対象】

- ・企業、事業者、団体、個人
- ・商品開発を行っている方
- ・今後行う予定がある方
- ・興味がある方 など

「地元の素材を使ったこだわりの商品、もっと多くの人に届けたい！」
「他にはない、選ばれる看板商品をつくりたい！」
そんな熱い想いを持つ、あなたのための90分です。

提供価値の言語化、製品・サービスでの具現化から、
コミュニケーション・販売促進まで、お客様の「体験づくり」を軸に、
一気通貫で展開するポイントを、一緒に学び、深めていきます。
あなたのビジネスを、地域を代表する成功事例に変えましょう！

【定員】20名

【参加費】無料

【主催】安平町 ABIRA

今回は第1回目の「全体セミナー」

起業5年未満の方へ
贈る特別講座

始めが
肝心！

第1回12/1
セミナーテーマ
地域の価値を、
売れる商品に！

第2回12/22
セミナー予定テーマ
素材の価値を活かす、
加工商品開発の
ポイント

第3回2/2
「創業塾」連携
地方での起業期に
おけるマーケティング

第4回2月
第5回3月
セミナー予定テーマ
地域から価値発信し、
経済をつくる

【商品開発セミナーの構成】

セミナー同日「希望者オプション」…「片桐氏との"個別ミーティング"」

第1回目セミナーを「売れる商品に共通するポイント」を中心に「一般公開型・全体セミナー」として開催し、
第2回目以降は「加工商品」や「創業期」など、テーマを絞りながら全5回のセミナーを開催します。
また第2～5回目のセミナーと同日に、片桐氏による個別アドバイス希望者の「個別ミーティング」を受け付けます。（希望者数に応じて調整）

講師 地方部でのマーケティングを実践・熟知するプロフェッショナル！



株式会社Akariko 代表取締役

片桐 優 氏

<過去のキャリア>

- ・cookpad株式会社 / 広報事業部長
- ・公益財団法人するが企画観光局 / CMO
- ・株式会社くふうカンパニー執行役

ローカルビジネスの
具体的な知見や事例をもとに、
明日から使える実践的な学び
の場となります。

Yu Katagiri

セミナーのお申し込みはこちら【〆切 11/27まで】

Web申込フォーム
(24時間受付)

方法① Web申込フォームから (右の二次元コードを読み取る)

方法② 電話による申込・問合せ 安平町商工観光課 0145-29-7083 (平日8:30～17:15)

